

Company

- Führender, weltweit agierender Hersteller von Werkzeugmaschinen
- Langlebige, qualitativ hochwertige Produkte auf Basis technologischer Innovationen und klarer Kundenorientierung
- Familiengeführtes Unternehmen mit rund 600 Mitarbeitenden und 100 Mio. EUR Umsatz

Sales Manager Defence

Tasks

- Operative Markterschließung und strategische Weiterentwicklung des Vertriebs im Bereich der Rüstungs- und Zulieferindustrie
- Identifizierung von Marktpotenzialen und Aufbau nachhaltiger Netzwerke und Kundenbeziehungen
- Aufbauaufgabe mit großem Gestaltungsspielraum und internationaler Ausrichtung im gesamten NATO-Raum

Requirements

- Abgeschlossenes technisches Studium
- Verständnis für Produkte, Strukturen und Bedürfnisse der Verteidigungsindustrie
- Berufliche Erfahrung idealerweise als Soldat:in auf Zeit und/oder im verteidigungsindustriellen Umfeld
- Operative Vertriebserfahrung in einem etablierten Industrieunternehmen
- Freude an Gestaltungsfreiheit, souveränes Auftreten und hohe Kundenorientierung

Contact people

Laura Lorscheidt
+49 (0) 221 / 20 50 6-62
laura.lorscheidt@ifp-online.de

Joachim Heinemeyer
+49 (0) 221 / 20 50 6-197

Please send your application documents (CV, references, salary expectations) directly to ifp, quoting the reference number **MA060848**. Of course, ifp will treat your application confidentially. Please feel free to contact us if we can provide you with information in advance.